









UN PROGRAMME D'ACCÉLÉRATION DE 9 MOIS EN 3 ÉTAPES POUR LES ENTREPRISES INNOVANTES EN BIOTECH,

MEDTECH ET SANTÉ DIGITALE. SOUHAITANT SE LANCER SUR LE MARCHÉ NORD-AMÉRICAIN.

DES OBJECTIFS MULTIPLES:

- TESTEZ VOTRE SOLUTION SUR LES MARCHÉS USA/CANADA.
 - Présentez votre solution devant un Jury d'experts nordaméricains et évaluer votre attractivité et adéquation au marché.
- TROUVEZ VOS PREMIÈRES RÉFÉRENCES NORD-AMÉRICAINES.

Rencontrez des experts, KOLs et potentiels partenaires afin de valider votre solution et créer des premières opportunités.

- ACCÉLÉREZ VOTRE STRATÉGIE DE LANCEMENT.
 - Travaillez votre stratégie Go-to-market à l'aide d'experts et évaluer les risques de votre lancement.
- **GAGNEZ EN VISIBILITÉ À L'INTERNATIONAL.**

Appuyez-vous sur notre réseau pour développer votre communauté et bénéficiez des retombées du programme.

UN PROGRAMME EN 3 ETAPES:

- MASTERCLASS & COACHING INDIVIDUEL

 Masterclass collectives et individuelles avec nos experts locaux sur des éléments clés de votre développement (accès au marché, règlementation, développement clinique, etc).

 Mai/Juin Digital
- 2 BUSINESS ROADSHOW

 Roadshow à Boston et Montréal pour rencontrer vos prospects locaux & découvrir ces deux écosystèmes riches dans le domaine de la Santé.

 Octobre Boston & Montréal









Patrick BARHOUM, PhD
Marketing & Business Developer
NEOLYS DIAGNOSTICS



Jean-Yves NOTHIAS CEO MEDJEDUSE



Anastasia Grabarz,Phd CEO ILONOV

"Great Opportunity and excellent team! Qualitative and helpful meetings to move forward with our development!" "Great contacts. Nice prospects to start clinical development of your medtech! Many thanks to the organizing team!" "It was a pleasure! Great program managed by an amazing, enthousiastic team, thank you guys!"



























DÉTAILS DU PROGRAMME



DATE LIMITE D'INSCRIPTION AU PROGRAMME

15 MARS



MARS/AVRIL - DIGITAL

SÉLECTION

- Visio de cadrage avec l'un de nos experts Business France Amérique du Nord pour valider les prérequis.
- Envoi de votre dossier de candidature comprenant un pitch vidéo (5 minutes de pitch en anglais appuyé d'une présentation), transmis à notre jury d'experts (hôpitaux, assurances, industriels, investisseurs).
- Remise d'un livrable complet comprenant les recommandations des jurys sur votre solution et/ou produit.

APERÇU DU JURY 2023



Sr. Director, Digital Heath



Kathy Malas Associate CEO Innovation







Ashish Naravan Associate Dean Research IT

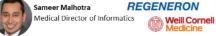














Julie (Jr-Shiuan) YANG Vice President

















15 MAI au 2 JUIN - DIGITAL

MASTERCLASS COLLECTIVES

Affinez votre stratégie nord-américaine en fonction de votre profil (thématiques Biotech, Medtech et santé digitale) avec l'aide d'experts sur les thématiques :

- Règlementaire ;
- Remboursement & Market Access;
- Développement clinique ;
- Propriété intellectuelle ;
- Implantation;
- Communication et aide au pitch.

LIVRABLES COLLECTIFS

Remise de supports de présentation des sessions collectives.

COACHING INDIVIDUEL

Approfondissez certains blocs des sessions collectives au travers de sessions individuelles avec les experts qui vous aideront à travailler vos roadmaps de façon plus personnalisée.

Affinez votre discours commercial en prenant part à une session de préparation au pitch.

- Règlementaire;
- Remboursement & Market Access;
- Communication et aide au pitch.

LIVRABLES INDIVIDUELS

Roadmap personnalisée faite par les experts (réglementaire, Market Access et pitch), debrief des sessions individuelles et recommandations des experts.

EXPERTS ET INTERVENANTS 2023











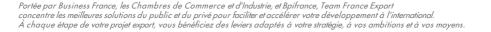














OCTOBRE - MONTRÉAL & BOSTON*



RENDEZ-VOUS PERSONNALISÉS

Présentez votre innovation lors de rendez-vous individuels auprès d'acteurs clés du marché nord-américain (KOLs, Hôpitaux, Assurances, Académiques, Industriels, Réseaux de Pharmacie, Distributeurs, Associations de Patients).

LIVRABLES INDIVIDUELS

Planning de rendez-vous et fiches profils des acteurs rencontrés pour chaque rendez-vous programmé.

RENCONTRES ECOSYSTEME

Gagnez en visibilité lors d'évènements de networking & de pitch auprès de l'écosystème santé sur place.

LUNDI 2 OCTOBRE

MONTRÉAL

- Vol sugaéré A330 (CDG 12h20 -YUL 14h00), pour une arrivée le 1er octobre à 14h00.

Matinée

Rencontre avec l'écosystème local (Montreal Invivo Montreal International).

Après-midi

- RDVs BtoB avec les acteurs locaux intéressés par votre offre. RDVs organisés au Bureau Business France ou directement dans les locaux des prospects canadiens.
- Evènement de networking à Montréal en présence de l'écosystème local.

MONTRÉAL

3 OCTOBRE

Matinée

MARDI

- Visite d'un site hospitalier, en présence des parties prenantes.

Après-midi

- RDVs BtoB avec les acteurs locaux intéressés par votre offre. RDVs organisés au Bureau Business France ou directement dans les locaux des prospects canadiens.

MERCREDI **4 OCTOBRE**

TRANSFERT

MONTRÉAL - BOSTON

- Vol suggéré AC8608 (YUL 13h00 -BOS 14h30.

Après-midi

- Evènement de networking à Boston en présence de l'écosystème local.

5 OCTOBRE

BOSTON

JEUDI

Matinée

- Visite de Kendall Sauare

Après-midi

- RDVs BtoB avec les acteurs locaux intéressés par votre offre. RDVs organisés au Bureau Business France ou directement dans les locaux des prospects américains.

VENDREDI 6 OCTOBRE

BOSTON

Matinée

- Rencontre avec l'écosystème local.
- RDVs BtoB avec les acteurs locaux intéressés par votre offre. RDVs organisés au Bureau Business France ou directement dans les locaux des prospects américains.

Après-midi

- Fin de la mission et retour en France

*Les dates sont susceptibles d'évoluer.







PARTENAIRES NORDS- AMERICAINS 2022

AETNA - ALS ASSOCIATION - AISLING CAPITAL - BOEHRINGER INGELHEIM -BLUECROSS - BLUEPRINT HEALTHCARE -CANADA HEALTH INFOWAY CHUMONTREAL - CITYMD - CVS ELLI LILLY COMPANY - EMBLEM HEALTH - HEALTHFIRST - IBM WATSON HEALTH - JDRF T1D FUND - JOHNSON & JOHNSON - MEDAVIE BLUECROSS - MANULIFE -MERCK GLOBAL INNOVATION FUND -MOUNT SINAL - NEW LEAF VENTURES -NORTHWELL HEALTH - NOVARTIS - NYU LANGONE HEALTH - OTTAWA UNIVERSITY - PFIZER - PHILIPS HEALTHWORKS -SANOFI SAMSUNG VENTURES STARTUP HEALTH -TAKEDA MEDICAL CENTER - TELUS HEALTH -WEILL CORNELL MEDICINE - WOMEN'S COLLEGE HOSPITAL





«This was a wonderful program. Glad to be a part. Business France is a wonderful resource that other countries could emulate





NOTRE OFFRE



NEXT FRENCH HEALTHCARE - CANADA & ÉTATS-UNIS	TARIF HT	TARIF TTC
► SÉLECTION ETAPE 1 : SÉLECTION DES LAURÉATS ET RECOMMANDATIONS. - Visioconférence de cadrage avec l'un de nos experts Business France Amérique du Nord pour valider vos prérequis. - Evaluation de votre profil par notre jury d'experts. - Transmission d'un livrable complet comprenant les recommandations des jurys sur votre solution/produit/service et annonce des lauréats 2023.	650.00 €	780.00 €
PROGRAMME D'IMMERSION		
ÉTAPE 2 - MASTERCLASS & COACHINGS INDIVIDUELS. (sous réserve de la sélection de votre société par notre jury d'experts) - Masterclass collectives et one to one avec des experts du marché US/CAN. - Mise à disposition d'outils de communication pour les entreprises de la délégation (bannières, et post LinkedIn et Twitter). - Campagne sur les réseaux sociaux.	3 375.00 €	4 050.00 €
ÉTAPE 3 – BUSINESS ROADSHOW		
- Programme de rendez-vous collectif et individuel. - Evènements de networking à Boston et Montréal en présence de l'écosystème local.	5 900.00 €	7 080.00 €
TOTAL GLOBAL (ÉTAPE 1,2 et 3)	9 925.00 €	11 910.00 €
OPTION.		
Refonte de vos éléments de communication (slide deck, one pager)	3 250.00 €	3 900.00 €



Date limite d'inscription : **15 mars 2023** Dans la limite des places disponibles









Canada
Louis MALATRAIT
Chargé de développement Sante
Tel.: +1 (438) 884 6611
louis.malatrait@businessfrance.fr



États-Unis
Flavio CARRATU
Chargé de développement Sante
flavio.carratu@businessfrance.fr

États-Unis



Marie-Astrid SEVILLA
Chargé de développement Sante
Tel.: +1 (347) 209 5795
marie-astrid.sevilla@businessfrance.fr



France
Thomas LE QUEVEN
Chef de projet
Tél: 06 60 37 96 28
thomas.lequeven@businessfrance.fr



Pierre RENARD
Chef de projet
Tél:0140 73 31 84
pierre.renard@businessfrance.fr





