

VOUS ÊTES

Porteur d'innovation
en Biotech, Medtech
et Santé Digitale.

VOUS SOUHAITEZ

- Découvrir et vous préparer aux enjeux du marché Nord-Américain.
- Rencontrer les acteurs clés de votre secteur.
- Nouer des premiers partenariats.
- Gagner en visibilité.

ÉTATS-UNIS & CANADA
MARS-OCTOBRE

2023

UN PROGRAMME D'ACCÉLÉRATION DE 9 MOIS EN 3 ÉTAPES POUR LES ENTREPRISES INNOVANTES EN BIOTECH, MEDTECH ET SANTÉ DIGITALE. SOUHAITANT SE LANCER SUR LE MARCHÉ NORD-AMÉRICAIN.

DES OBJECTIFS MULTIPLES :

▶ TESTEZ VOTRE SOLUTION SUR LES MARCHÉS USA/CANADA.

Présentez votre solution devant un Jury d'experts nord-américains et évaluez votre attractivité et adéquation au marché.

▶ TROUVEZ VOS PREMIÈRES RÉFÉRENCES NORD-AMÉRICAINES.

Rencontrez des experts, KOLs et potentiels partenaires afin de valider votre solution et créer des premières opportunités.

▶ ACCÉLÉREZ VOTRE STRATÉGIE DE LANCEMENT.

Travaillez votre stratégie Go-to-market à l'aide d'experts et évaluez les risques de votre lancement.

▶ GAGNEZ EN VISIBILITÉ À L'INTERNATIONAL.

Appuyez-vous sur notre réseau pour développer votre communauté et bénéficiez des retombées du programme.

UN PROGRAMME EN 3 ETAPES :

1	SÉLECTION	Soumission d'un dossier de candidature et d'un pitch vidéo de 5 min à notre jury nord américain et feedback sur votre offre de valeur. <i>Mars/Avril - Digital</i>
2	MASTERCLASS & COACHING INDIVIDUEL	Masterclass collectives et individuelles avec nos experts locaux sur des éléments clés de votre développement (accès au marché, réglementation, développement clinique, etc). <i>Mai/Juin - Digital</i>
2	BUSINESS ROADSHOW	Roadshow à Boston et Montréal pour rencontrer vos prospects locaux & découvrir ces deux écosystèmes riches dans le domaine de la Santé. <i>Octobre - Boston & Montréal</i>



Patrick BARHOUM, PhD
Marketing & Business Developer
NEOLYS DIAGNOSTICS

*"Great Opportunity and excellent team !
Qualitative and helpful meetings to move
forward with our development !"*



Jean-Yves NOTHIAS
CEO
MEDJEDUSE

*"Great contacts. Nice prospects to start
clinical development of your medtech !
Many thanks to the organizing team!"*



Anastasia Grabarz, PhD
CEO
ILONOV

*"It was a pleasure! Great program
managed by an amazing, enthusiastic
team, thank you guys!"*



DÉTAILS DU PROGRAMME

DATE LIMITE D'INSCRIPTION AU PROGRAMME

15 MARS

1

SÉLECTION DES LAURÉATS

MARS/AVRIL - *DIGITAL*

SÉLECTION

- Visio de cadrage avec l'un de nos experts Business France Amérique du Nord pour valider les prérequis.
- Envoi de votre dossier de candidature comprenant un pitch vidéo (*5 minutes de pitch en anglais appuyé d'une présentation*), transmis à notre jury d'experts (**hôpitaux, assurances, industriels, investisseurs**).
- Remise d'un livrable complet comprenant les recommandations des jurys sur votre solution et/ou produit.

APERÇU DU JURY 2023



Jian Yang
Sr. Director, Digital Health



Kathy Malas
Associate CEO Innovation



Kareem REDA
Chief Business Officer



Ashish Narayan
Associate Dean Research IT



Sara Burnes
Director, Digital Strategy



Katie BODNER SPIELBERG
Associate



Sameer Malhotra
Medical Director of Informatics



Julie (Jr-Shiuan) YANG
Vice President



Khadija ELABID BASHLLARI
Senior Manager, Program and Alliance Management



Gabriela APIOU
Director of Strategic Alliances



15 MAI au 2 JUIN – DIGITAL**MASTERCLASS COLLECTIVES**

Affinez votre stratégie nord-américaine en fonction de votre profil (thématiques **Biotech, Medtech et santé digitale) avec l'aide d'experts sur les thématiques :**

- Règlementaire ;
- Remboursement & Market Access ;
- Développement clinique ;
- Propriété intellectuelle ;
- Implantation ;
- Communication et aide au pitch.

► LIVRABLES COLLECTIFS

Remise de supports de présentation des sessions collectives.

COACHING INDIVIDUEL

Approfondissez certains blocs des sessions collectives au travers de sessions individuelles avec les experts qui vous aideront à travailler vos roadmaps de façon plus personnalisée.

Affinez votre discours commercial en prenant part à une session de préparation au pitch.

- Règlementaire ;
- Remboursement & Market Access ;
- Communication et aide au pitch.

► LIVRABLES INDIVIDUELS

Roadmap personnalisée faite par les experts (réglementaire, Market Access et pitch), debrief des sessions individuelles et recommandations des experts.

EXPERTS ET INTERVENANTS 2023

Portée par Business France, les Chambres de Commerce et d'Industrie, et Bpifrance, Team France Export concentre les meilleures solutions du public et du privé pour faciliter et accélérer votre développement à l'international. À chaque étape de votre projet export, vous bénéficiez des leviers adaptés à votre stratégie, à vos ambitions et à vos moyens.



OCTOBRE – MONTRÉAL & BOSTON*

RENDEZ-VOUS PERSONNALISÉS

Présentez votre innovation lors de rendez-vous individuels auprès d'acteurs clés du marché nord-américain (KOLs, Hôpitaux, Assurances, Académiques, Industriels, Réseaux de Pharmacie, Distributeurs, Associations de Patients).

► LIVRABLES INDIVIDUELS

Planning de rendez-vous et fiches profils des acteurs rencontrés pour chaque rendez-vous programmé.

RENCONTRES ECOSYSTEME

Gagnez en visibilité lors d'événements de networking & de pitch auprès de l'écosystème santé sur place.

LUNDI
2 OCTOBREMARDI
3 OCTOBREMERCREDI
4 OCTOBREJEUDI
5 OCTOBREVENDREDI
6 OCTOBRE

MONTRÉAL

- Vol suggéré A330 (CDG 12h20 – YUL 14h00), pour une arrivée le 1^{er} octobre à 14h00.

Matinée

- Rencontre avec l'écosystème local ([Montreal Invivo](#) / [Montreal International](#)).

Après-midi

- RDVs BioB avec les acteurs locaux intéressés par votre offre. RDVs organisés au Bureau Business France ou directement dans les locaux des prospects canadiens.
- Evènement de networking à Montréal en présence de l'écosystème local.

MONTRÉAL

Matinée

- Visite d'un site hospitalier, en présence des parties prenantes.

Après-midi

- RDVs BioB avec les acteurs locaux intéressés par votre offre. RDVs organisés au Bureau Business France ou directement dans les locaux des prospects canadiens.

TRANSFERT

MONTRÉAL – BOSTON

- Vol suggéré AC8608 (YUL 13h00 – BOS 14h30).

Après-midi

- Evènement de networking à Boston en présence de l'écosystème local.

BOSTON

Matinée

- Visite de [Kendall Square](#)

Après-midi

- RDVs BioB avec les acteurs locaux intéressés par votre offre. RDVs organisés au Bureau Business France ou directement dans les locaux des prospects américains.

BOSTON

Matinée

- Rencontre avec l'écosystème local.
- RDVs BioB avec les acteurs locaux intéressés par votre offre. RDVs organisés au Bureau Business France ou directement dans les locaux des prospects américains.

Après-midi

- Fin de la mission et retour en France

**Les dates sont susceptibles d'évoluer.*

▶ PARTENAIRES NORDS- AMERICAINS 2022

AETNA – ALS ASSOCIATION – AISLING CAPITAL – BOEHRINGER INGELHEIM – BLUECROSS – BLUEPRINT HEALTHCARE – CANADA HEALTH INFOWAY – CHU MONTREAL- CITYMD – CVS HEALTH- ELLI LILLY COMPANY – EMBLEM HEALTH – HEALTHFIRST – IBM WATSON HEALTH – JDRF T1D FUND – JOHNSON & JOHNSON – MEDAVIE BLUECROSS – MANULIFE – MERCK GLOBAL INNOVATION FUND – MOUNT SINAI – NEW LEAF VENTURES – NORTHWELL HEALTH – NOVARTIS – NYU LANGONE HEALTH – OTTAWA UNIVERSITY – PFIZER – PHILIPS HEALTHWORKS – SANOFI – SAMSUNG VENTURES – STARTUP HEALTH – TAKEDA – TEXAS MEDICAL CENTER – TELUS HEALTH – WEILL CORNELL MEDICINE – WOMEN'S COLLEGE HOSPITAL

▶ RETOMBEES PRESSES 2022



«This was a wonderful program. Glad to be a part. Business France is a wonderful resource that other countries could emulate



MICHAEL SALGALLER,



SUPERVISORY TECHNOLOGY ANALYSIS AND MARKETING SPECIALIST AT NATIONAL INSTITUTES OF HEALTH/NATIONAL CANCER INSTITUTE

NEXT FRENCH HEALTHCARE – CANADA & ÉTATS-UNIS
TARIF HT
TARIF TTC
► SÉLECTION
ÉTAPE 1 : SÉLECTION DES LAURÉATS ET RECOMMANDATIONS.

- Visioconférence de cadrage avec l'un de nos experts Business France Amérique du Nord pour valider vos prérequis.
- Evaluation de votre profil par notre jury d'experts.
- Transmission d'un livrable complet comprenant les recommandations des jurys sur votre solution/produit/service et annonce des lauréats 2023.

650.00 €
780.00 €
► PROGRAMME D'IMMERSION
ÉTAPE 2 – MASTERCLASS & COACHINGS INDIVIDUELS.
(sous réserve de la sélection de votre société par notre jury d'experts)

- Masterclass collectives et one to one avec des experts du marché US/CAN.
- Mise à disposition d'outils de communication pour les entreprises de la délégation (bannières, et post LinkedIn et Twitter).
- Campagne sur les réseaux sociaux.

3 375.00 €
4 050.00 €
ÉTAPE 3 – BUSINESS ROADSHOW

- Programme de rendez-vous collectif et individuel.
- Evènements de networking à Boston et Montréal en présence de l'écosystème local.

5 900.00 €
7 080.00 €
TOTAL GLOBAL (ÉTAPE 1,2 et 3)
9 925.00 €
11 910.00 €
OPTION.
Refonte de vos éléments de communication (slide deck, one pager)
3 250.00 €
3 900.00 €
S'inscrire

Date limite d'inscription : **15 mars 2023**
 Dans la limite des places disponibles

NEXT

FRENCH HEALTHCARE



Canada

Louis MALATRAIT

Chargé de développement Sante
Tel. : +1 (438) 884 6611

louis.malatrait@businessfrance.fr



États-Unis

Flavio CARRATU

Chargé de développement Sante
flavio.carratu@businessfrance.fr



États-Unis

Marie-Astrid SEVILLA

Chargé de développement Sante
Tel. : +1 (347) 209 5795

marie-astrid.sevilla@businessfrance.fr



France

Thomas LE QUEVEN

Chef de projet
Tél : 06 60 37 96 28

thomas.lequeven@businessfrance.fr



France

Pierre RENARD

Chef de projet
Tél : 01 40 73 31 84

pierre.renard@businessfrance.fr